



# SECURE® your GROWTH

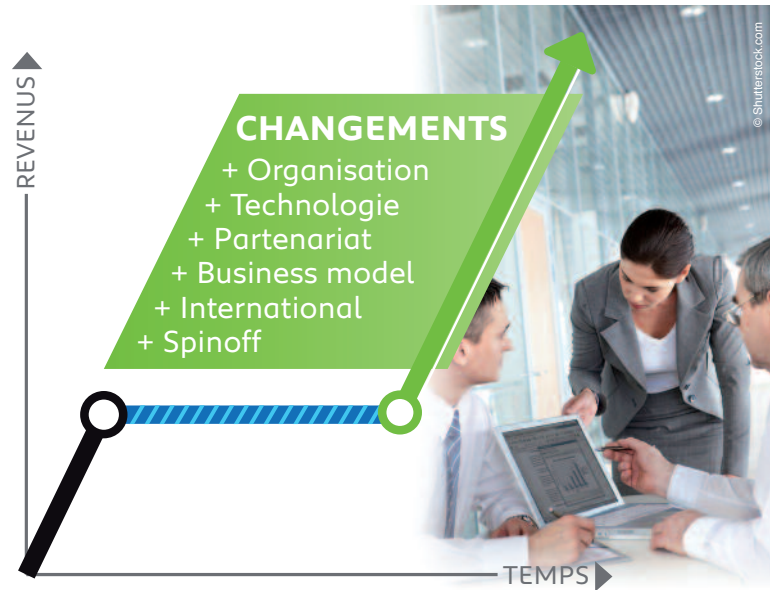
**Vous avez réussi à développer votre entreprise mais aujourd'hui la donne a changé et impose de reconsidérer vos choix et votre stratégie afin de pérenniser votre activité.**

Devant les multiples options possibles en théorie, vous cherchez à réduire les incertitudes économiques, vous doter des ressources humaines nécessaires et vérifier l'adéquation de l'équipe au projet.

Comment basculer d'une position de sous-traitant au développement de marques propres ? Comment vous projeter à l'international ? Comment adapter votre organisation pour plus d'agilité ? Comment passer d'une culture du secret à une logique de partenariat ?

Face à toutes ces ruptures, vous cherchez des méthodes, des outils, des techniques pour améliorer votre évaluation globale et conduire plus sereinement un changement profond de votre entreprise !

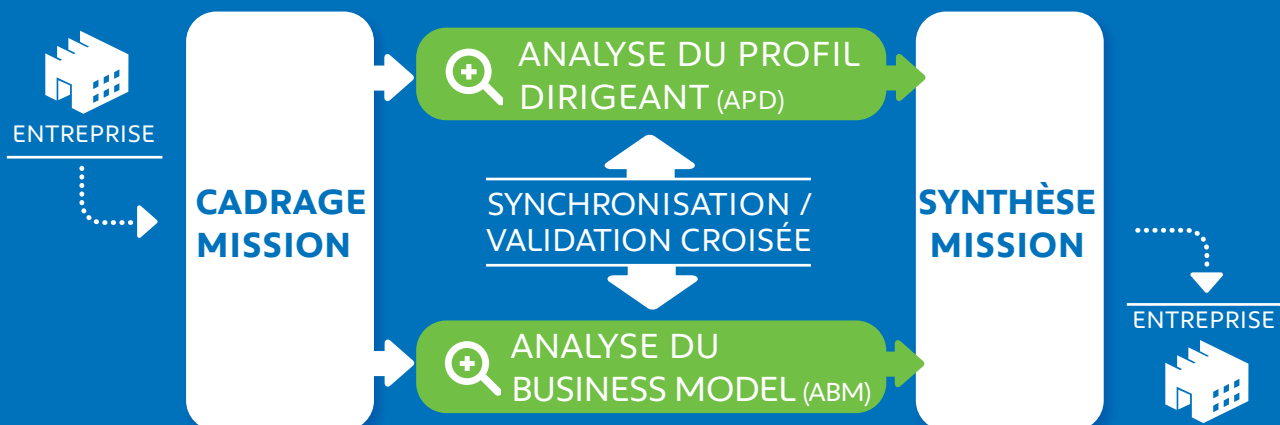
Les enjeux de l'évaluation humaine et économique sont déterminants pour sécuriser le développement de l'entreprise et accompagner la croissance.



## Préparez et sécurisez votre évolution !

Pour décider, il est important d'y voir clair en évaluant simultanément :

- > la pertinence du nouveau modèle économique
- > les prédispositions de l'équipe dirigeante à porter le nouveau projet d'entreprise



La démarche Secure Your Growth®

## L'évaluation du potentiel de développement de l'entreprise porte sur trois aspects :



### ANALYSE du Profil Dirigeant (APD)

Etude de la personnalité du dirigeant ou de l'équipe et de ses/leurs capacités en tant qu'entrepreneur en s'appuyant sur des outils de coaching, des tests d'évaluation ainsi que sur une démarche méthodologique éprouvée (Agilité managériale, Process Communication Model ...)



VALIDATION de la congruence et de la compatibilité



### ANALYSE du Business Model (ABM)

Analyse qualitative du modèle de revenus en amont du business plan étayée par des retours du marché; analyse de la capacité d'agilité. La démarche utilise Business Model Generation ainsi que l'approche centrée utilisateur The Customer Development Model

## Les bénéfices de la démarche Secure Your Growth®

- > Un regard externe indépendant des acteurs avec une approche duale
- > Appréciation objective des potentialités de l'entreprise et de l'équipe
- > Réduction des risques et de l'incertitude liés au projet

*“ Il n'y a pas de produit miracle, il n'y a pas d'équipe idéale, il y a juste des équipes adaptées à leur projet.”*

## Deux intervenants : expérimentés et complémentaires



**Roland Pesty, Pollen Innovation**, a plus de 25 ans d'expérience en Management de l'Innovation et Entrepreneuriat. Il accompagne à la création et au développement de start-ups ou de PME dynamiques en période d'accélération de croissance ; son expertise réside dans sa capacité à combiner les approches stratégiques et la mise en place des actions opérationnelles dans des environnements multiculturels. Il est fortement connecté à de nombreux réseaux engagés dans des processus de soutien à l'innovation, en France et en Suisse.



**Michel Cezon, Cogiteo**, est coach professionnel certifié et ingénieur en Intelligence Artificielle, Robotique et Vision. Cumulant 30 années d'expérience dans l'industrie, les PME et la recherche, il a créé une société à Singapour, une en France, a repris une spin-off aux USA et dirige Cogiteo une société dédiée à l'accompagnement des managers et dirigeants des startups et entreprises technologiques grâce au consulting, training et coaching. Il enseigne dans l'industrie, à l'université et appartient à un réseau de Business Angels.

## Contacts



Tel : +33 6 08 53 59 52  
roland.pesty@pollen-innovation.fr  
www.pollen-innovation.fr

Tel : +33 6 70 90 34 26  
michel.cezon@cogiteo.net  
www.cogiteo.net

